

Stromcommunitys für Energiegenossenschaften



01

Die WeShareEnergy GmbH

02

Die Stromcommunity

03

Standortvernetzung für
Unternehmen

1. Die WeShareEnergy GmbH

Die WeShareEnergy GmbH ist ein innovativer Anbieter von **Stromcommunitys-as-a-Service** Lösungen und ist führender P2P Energy Sharing Anbieter in Deutschland.



Gegründet
2023



Hauptsitz
Düsseldorf, DE



Mitarbeiter
10



Kunden
>500

ene't

 **System Schröders®**
Innovation Tür und Tor

 **skando energie®**
IHR ENERGIE-OPTIMIERER





Hendrik Schubert
Geschäftsführer



Silvin Bumiller
Head of Operations



Nicole Böttcher
Account Managerin



Tim Kohlen
Manager Product & IT



Pia Bayer
Werkstudentin



Marius Lormann
Head of Sales



Anna Wermes
Marketing Managerin



Khalil Abibou
Praktikant



Noah Haselhorst
Praktikant



2. Die Stromcommunity

Worauf liefern wir die Antwort?

Stromerzeuger



- **"Wie kann ich selbst bestimmen, wohin mein Strom geht?"**
- **"Wie kann ich Einspeiseerlöse optimieren?"**

Stromverbraucher

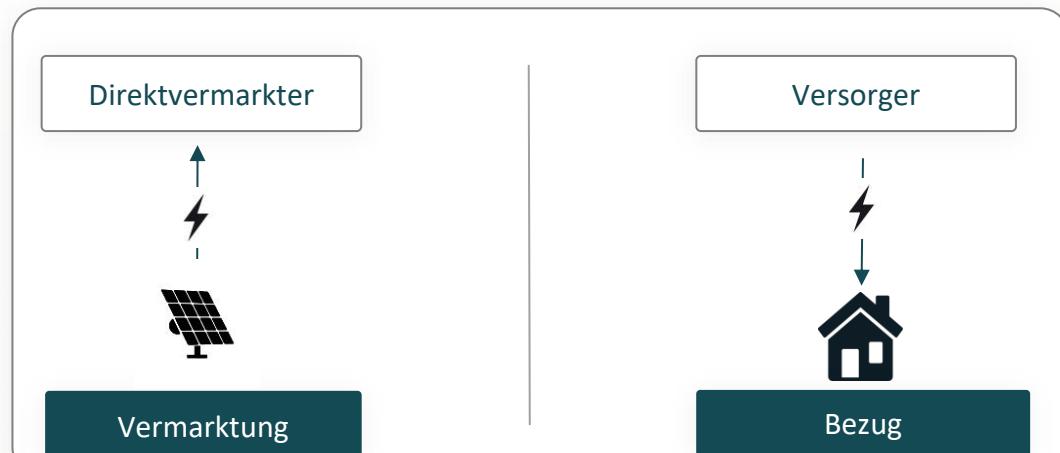


- **"Wie kann ich selbst bestimmen, woher mein Strom kommt?"**
- **"Wie kann ich meine Stromkosten reduzieren?"**

Worauf liefern wir die Antwort?

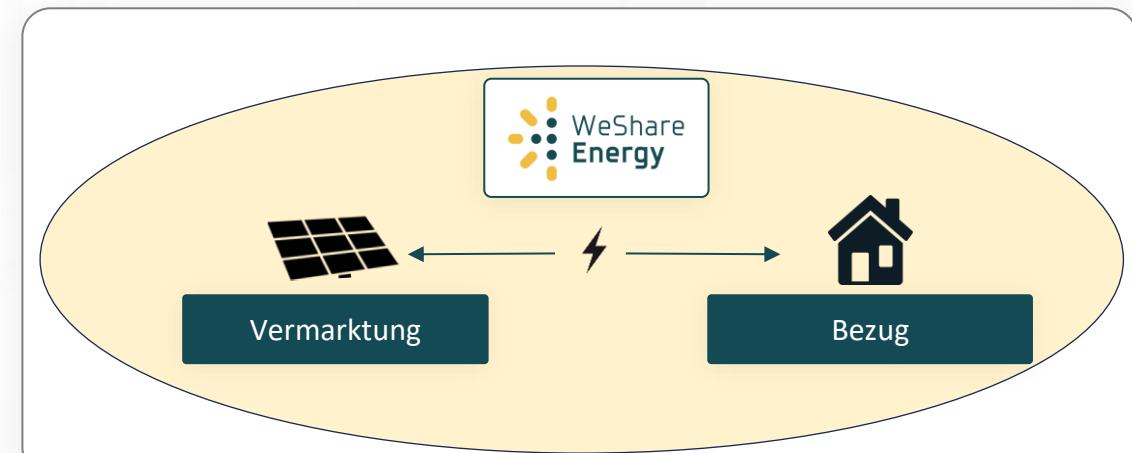
**Erneuerbarer Strom wird an vielen Stellen dezentral produziert,
aber noch nicht gewinnbringend und effizient genug verteilt**

Herkömmlich



Vermarktung und Bezug finden losgelöst statt

WeShareEnergy



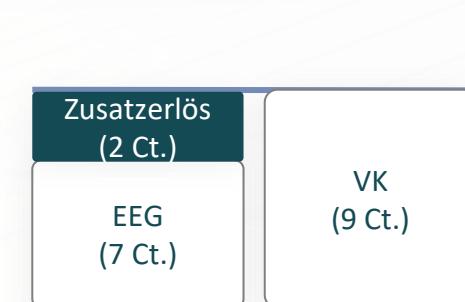
Erzeugung und Bezug direkt vernetzt: Energy Sharing

Stromcommunity als Netzwerk zum Austausch von Erneuerbaren Energiemengen

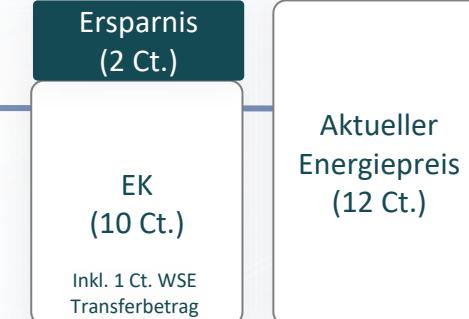


„Win-Win“

Stromerzeugung



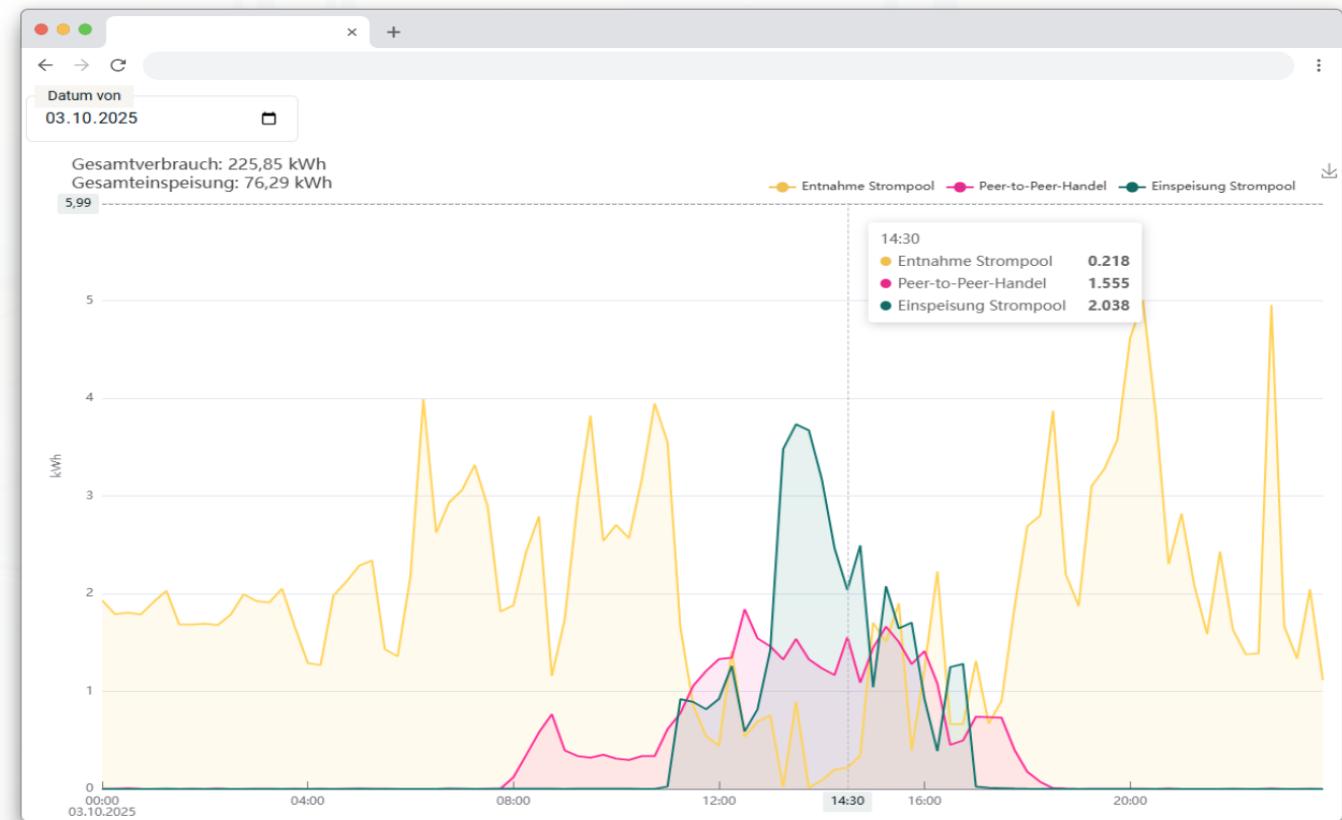
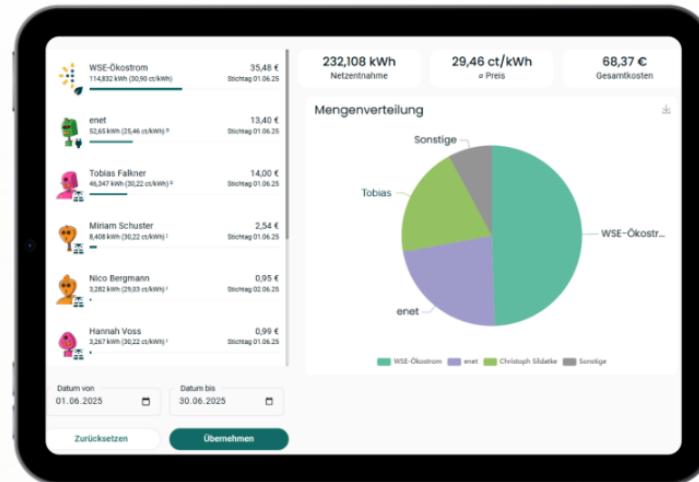
Preisvereinbarung (z.B. 9 Ct.*)



Stromabnahme



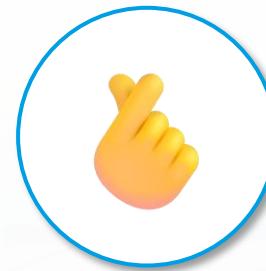
Stromcommunity Plattform



Vorteile von Stromcommunitys



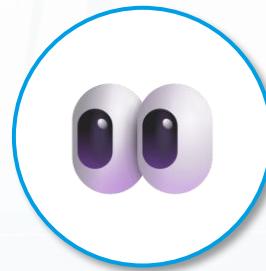
Finanzielle „win-win“ Situation – beide Seiten profitieren



Unabhängige & umweltfreundliche Stromversorgung



Selbstbestimmung & aktive Teilnahme an der Energiewende



Maximale Transparenz zur Stromherkunft & -nutzung

Die Stromcommunity ermöglicht vielfältige Anwendungsmöglichkeiten

Gewerblicher Mieterstrom

Eigenes
"Bilanzkreismodell" für
Stadtwerke und
Kommunen

Stromverkäufe in
Industrieparks oder an
Nachbarunternehmen

Eigener Kunden- oder
Lieferantenstromtarif

Ladestrom für E-Autos
der Mitarbeiter
oder für die
Dienstwagenflotte

Mitarbeiterstrom

**Standortvernetzung für
Unternehmen**

Sharingmodelle für
Energiegenossenschaften

...



Standortvernetzung für Großanlagen/ Unternehmen

Aktuelle Pflichten für Anlagenbetreiber (2025)

Jede Erzeugungsanlage muss einer Veräußerungsform zugeordnet werden (EEG 2023 §21b):

- Einspeisevergütung nach EEG
- Direktvermarktung

Marktpreämienmodell („geförderte Direktvermarktung“)

oder

Sonstige Direktvermarktung (ohne Förderung), dafür Investitionskostenzuschuss möglich

Problem 1 für Anlagenbetreiber: Negative Strompreise

Negative Strompreise

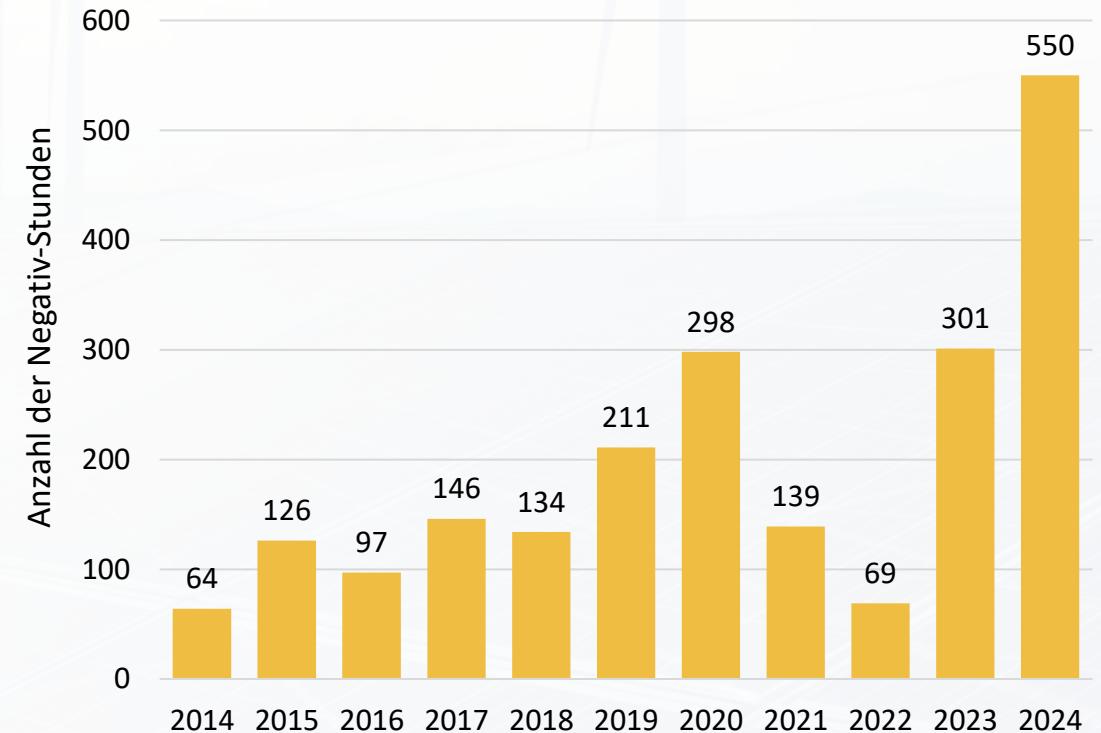
Negative Preise treten immer häufiger auf und müssen vom Anlagenbesitzer getragen werden

Verringerung Anzulegender Wert

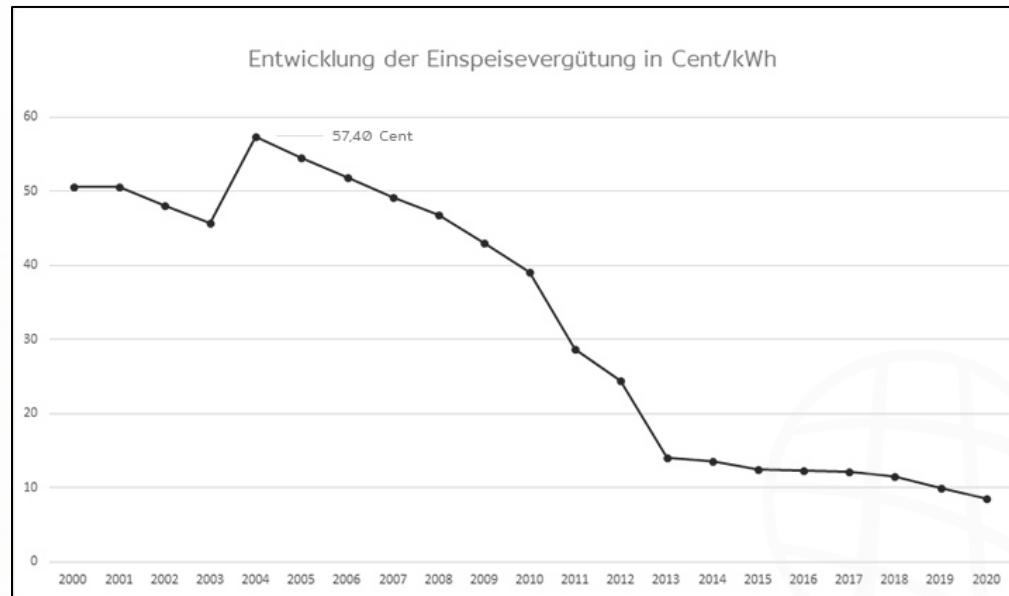
Für Zeiträume, in denen der Spotmarktpreis negativ ist, verringert sich der anzulegende Wert auf Null. (EEG 2023 §51 bzw 51b)

Verschiebung des Vergütungszeitraums

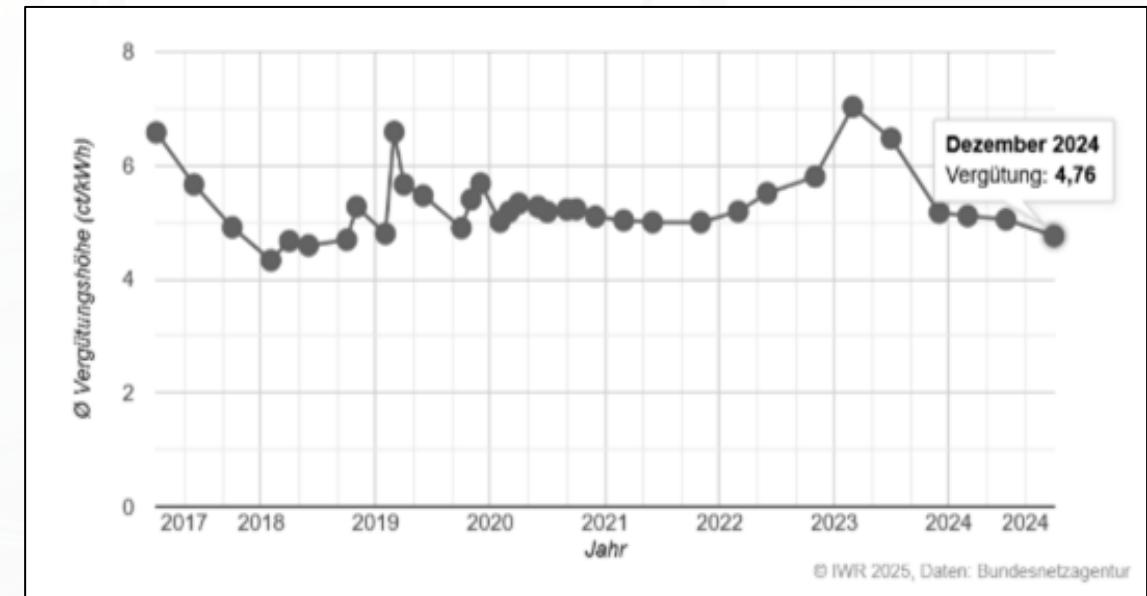
Negative Strompreise führen zu einer Reduzierung der Einspeisevergütung. Diese Zeiten werden jedoch an den regulären Vergütungszeitraum angehängt, wodurch sich die Förderdauer verlängert.



Problem 2 für Anlagenbetreiber: Sinkende Vergütungen

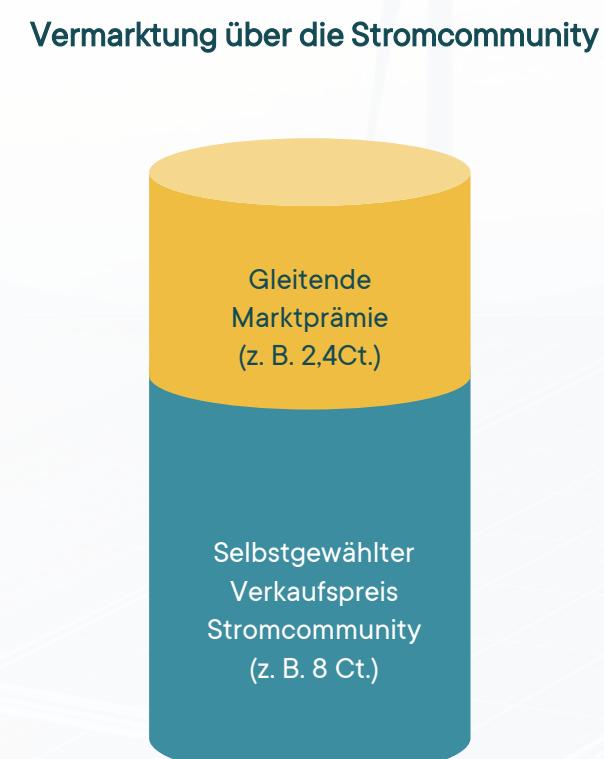


Die Vergütung gemäß EEG

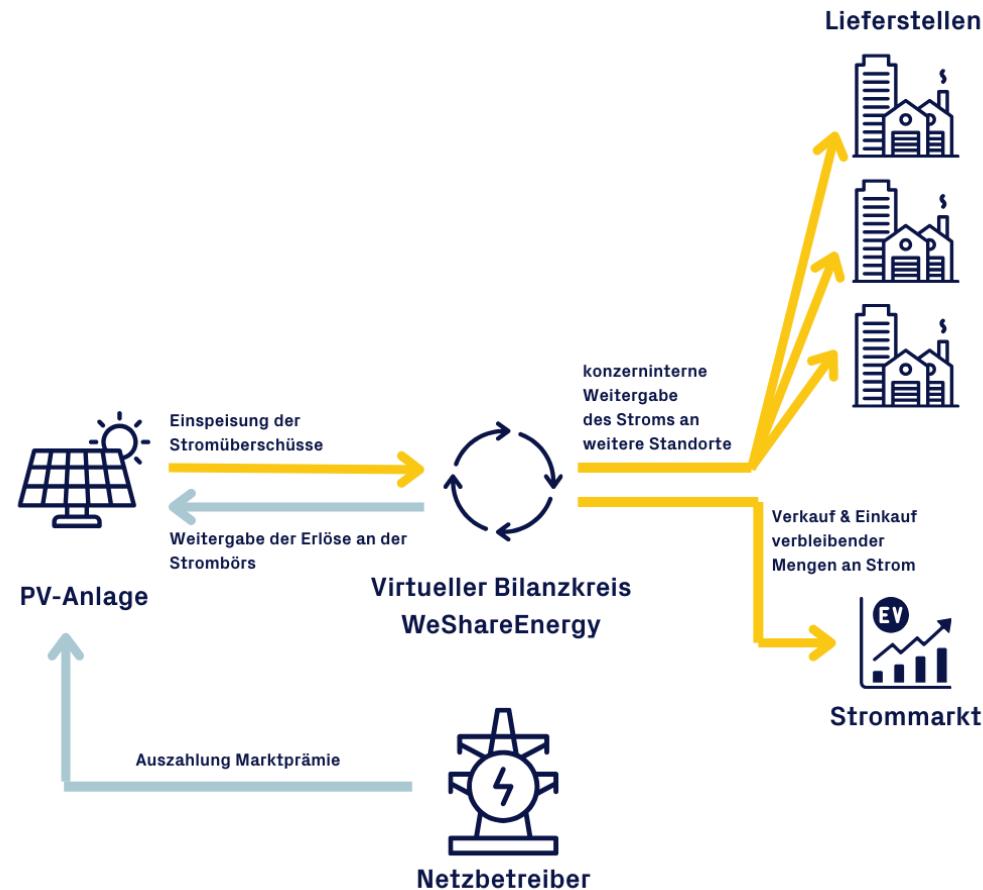


Die Ausschreibungsergebnisse für Freiflächenanlagen

Vergleich der Vermarktungserlöse



Standortvernetzung reduziert oder eliminiert das Risiko von negativen Strompreisen und bietet die Möglichkeit, eingespeiste Strommengen sinnvoll zu verteilen

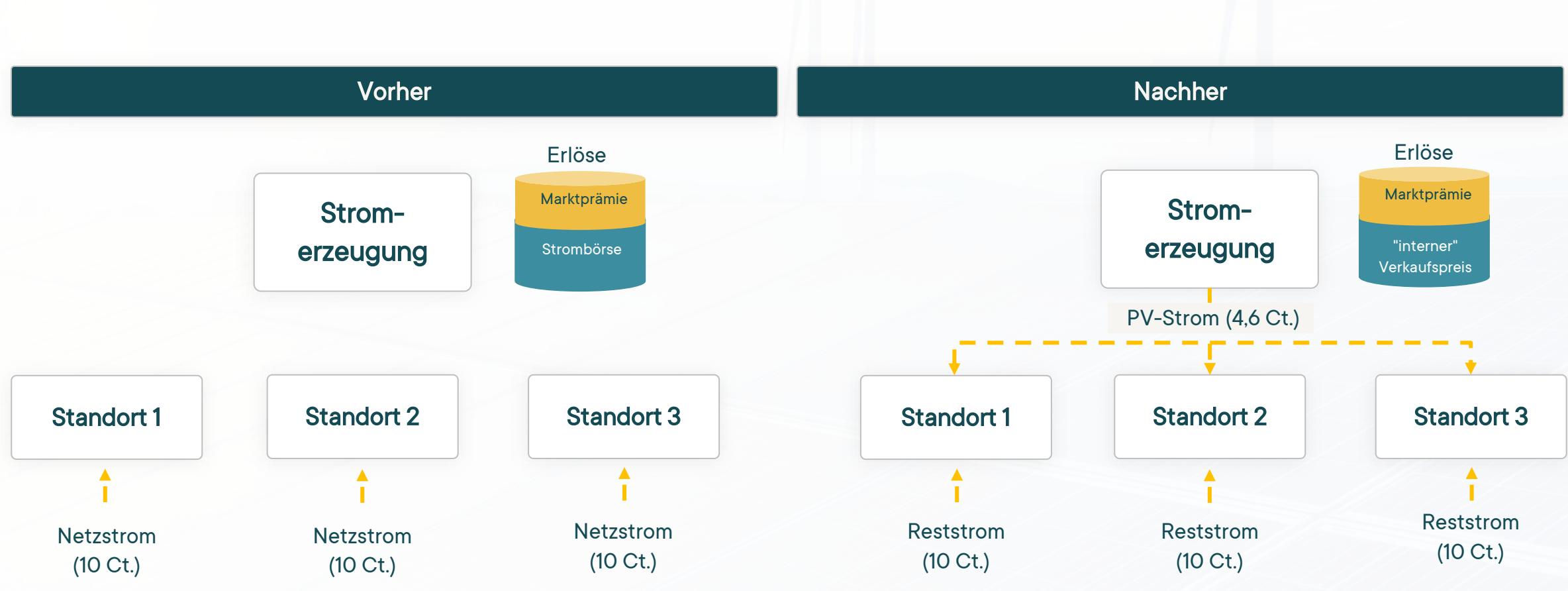


Externer Strombezug wird durch Eigenerzeugung substituiert - Energiekosten gesenkt



Beispielrechnung: 27.000€ Ersparnis / Jahr

Jahresbedarf: 1 Mio. kWh | Netzbezugspreis: 10 Ct./ kWh | Interner Verkaufspreis: 4,6 Ct./ kWh | Eigenbedarfsdeckung mit PV-Strom: 50%



Voraussetzungen

Stromvermarktung

- Die WSE übernimmt die **Direktvermarktung aller teilnehmenden EE-Anlagen**
- Am **Einspeisezähler** wird bei Bedarf ein Lesekopf angebracht

Strombezug

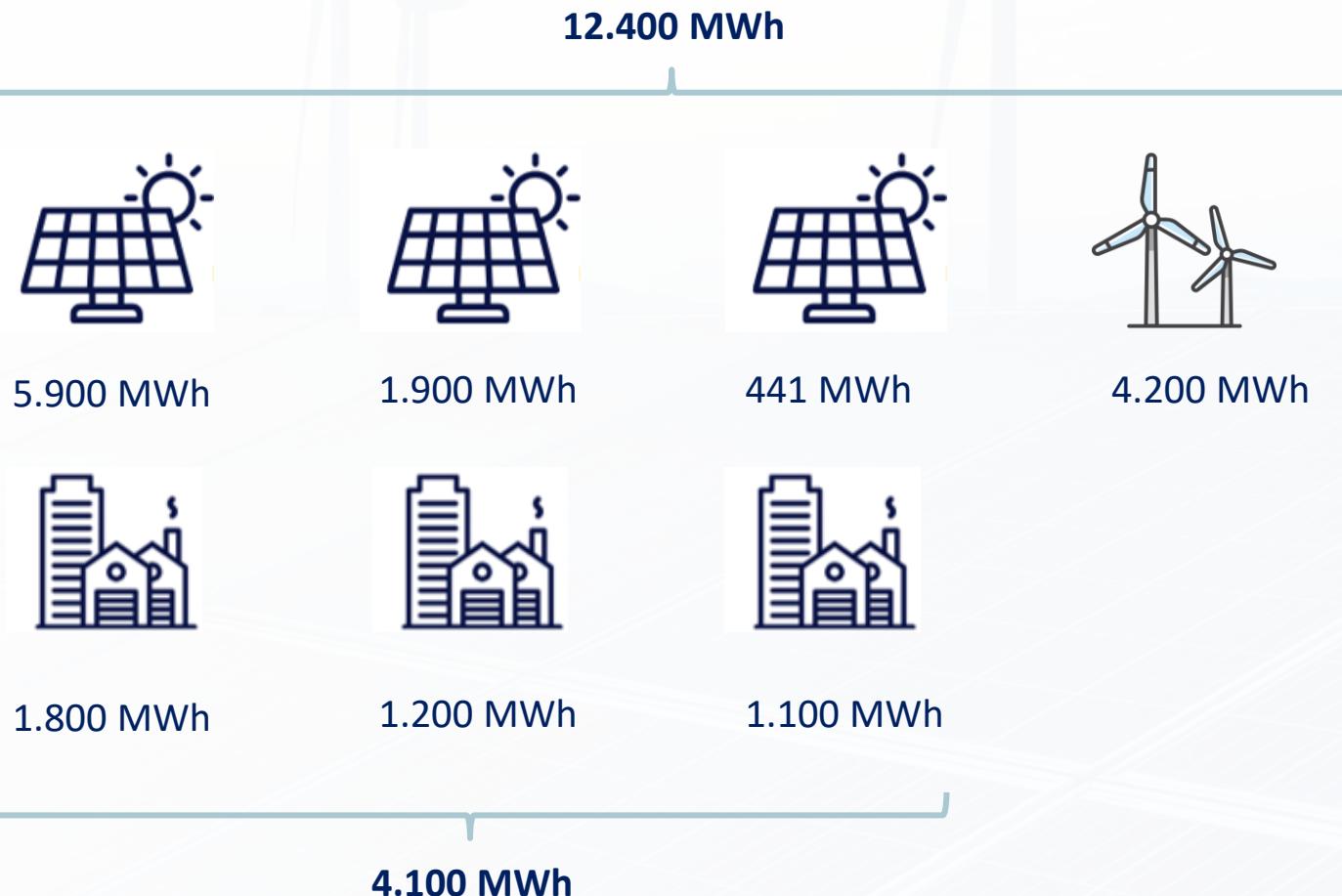
- Die WeShareEnergy übernimmt die **Strombelieferung (Vollversorgung) aller teilnehmenden Abnahmestellen**
- Am **Verbrauchszähler** wird bei Bedarf ein Lesekopf angebracht

Beispielprojekt 1: Ausgangssituation

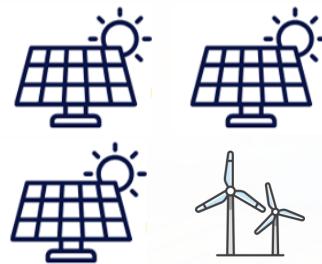
Bauunternehmen mit verschiedenen Standorten

Erzeugungsanlagen

Lieferstellen



Beispielprojekt 1: Analyse



Stromerzeugung:
12.400 MWh



Communitystrom:
3.100 MWh

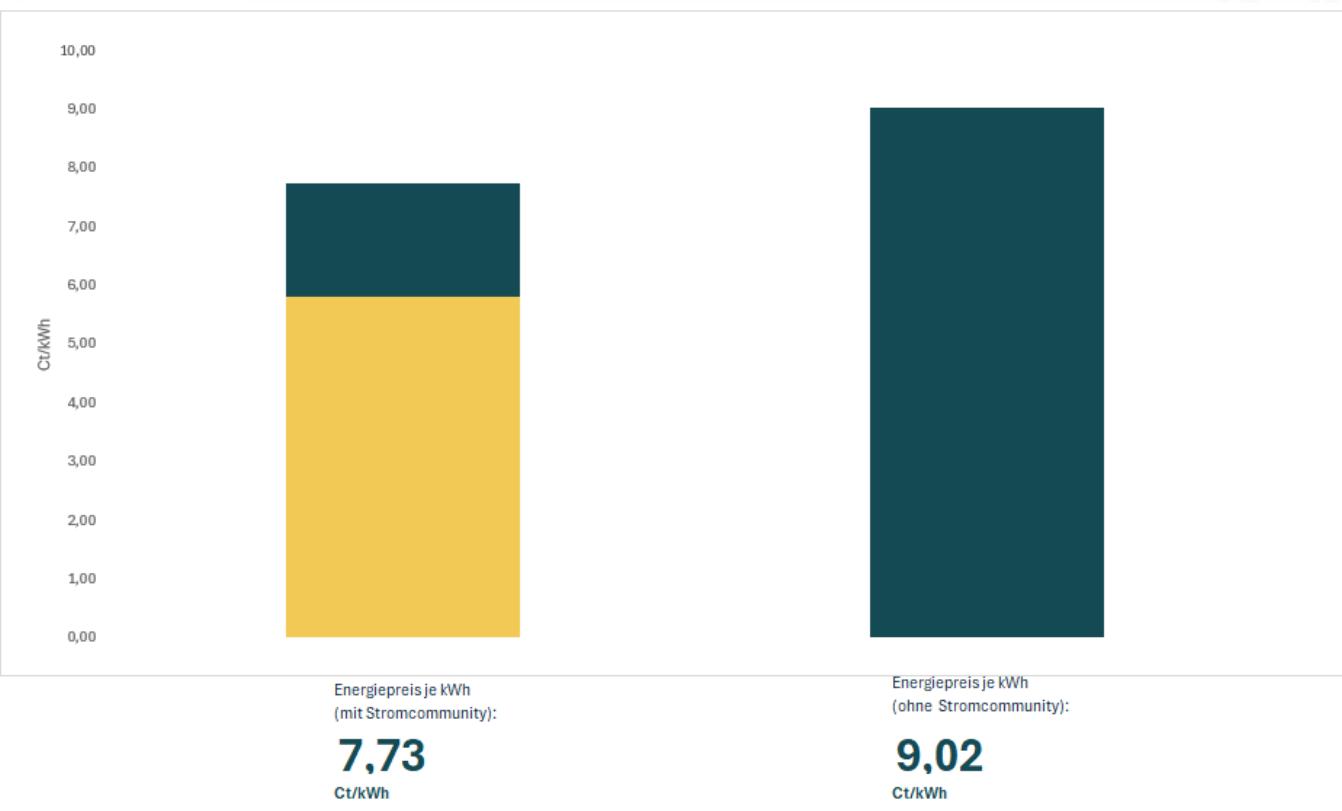


Stromverbrauch:
4.100 MWh

25% der
Stromerzeugung

76% des
Stromverbrauchs

Beispielprojekt 1: Ergebnisse



Ersparnis je kWh:
1,29 Ct. / kWh



Ersparnis je Jahr:
53.000 €



Autarkie:
76%



Nächste Schritte:
Einbindung Speicher
Stromverkäufe an Mitarbeitende

Beispielprojekt 2: Ausgangssituation

Logistikunternehmen mit verschiedenen Standorten

Wirtschaftlichkeitsbetrachtung

Beispiel: (50.000 MWh Gesamt-Jahresstromverbrauch an verschiedenen Standorten)

Netzstrom:

Bezugsmenge: 50.000.000 kWh

Energiepreis: 12 Ct. / kWh

Energiekosten: 6.000.000€



Beispielprojekt 2: Optimierung durch PV-Installation und Standortvernetzung

Wirtschaftlichkeitsbetrachtung

Beispiel: (50.000 MWh Jahresstromverbrauch)

Eigenverbrauch PV-Strom:

Stromproduktion: 15.000.000 kWh
Stromgestehungskosten 1*: 6 Ct. / kWh
Stromkosten: 900.000€

Business Energy Sharing

Stromproduktion: 25.000.000 kWh
Stromgestehungskosten 2**: 5 Ct. / kWh
Stromkosten: 1.250.000€

Netzstrom:

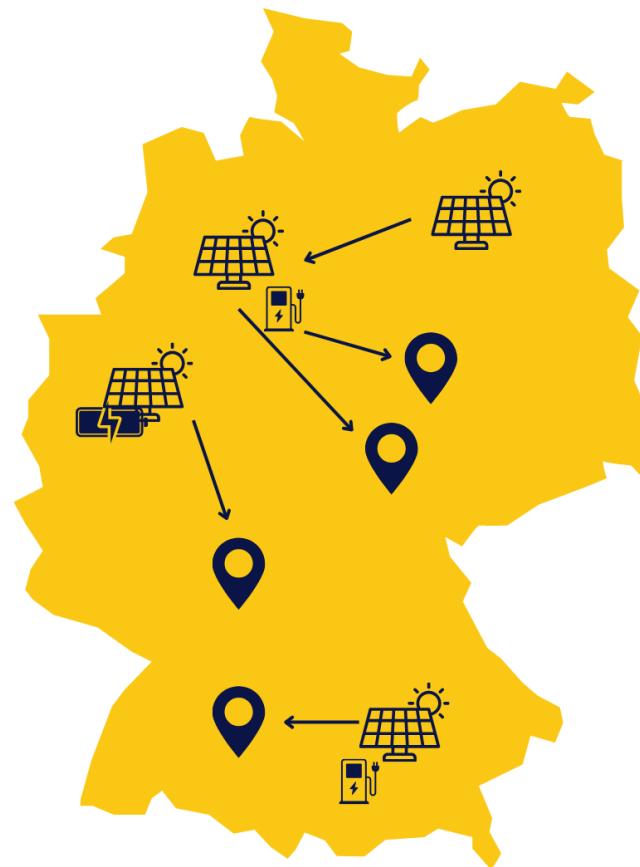
Bezugsmenge: 10.000.000 kWh
Energiepreis*: 12 Ct. / kWh
Stromkosten: 1.200.000€

Energiekosten: 3.350.000€

Ersparnis pro Jahr: 44%

*Auf die Stromgestehungskosten 1 fallen keinerlei Gebühren und Zuschläge an, da diese lokal erzeugt und verbraucht werden.

**Auf die Stromgestehungskosten 2 fallen die gleichen Abgaben und Gebühren an, die auch bei Netzversorgung entstehen würden.



Beispielprojekt 2: Ergebnisse

Auswirkungen auf den Gesamtstrompreis

Energiekosten	3.350.000 €	-44%
Netzentgelte, Umlagen, Steuern	2.800.000 €	-30%
<hr/>		
Gesamtkosten Netto	6.150.000 €	-38%

Durch die Reduzierung des Energiepreises um 44% (von 6 Mio € auf 3,350 Mio €) sowie die Reduzierung der Netzentgelte aufgrund des Eigenverbrauchs können die Gesamtkosten für den Strombezug um ca. 38% gesenkt werden

Standortvernetzung auf einen Blick

Wirtschaftliche Vorteile

Signifikante Kosteneinsparungen durch effiziente Energieverteilung

Flexibilität

Skalierbare Lösungen für verschiedene Größenordnungen

Energie-Unabhängigkeit

Signifikanter Anteil des benötigten Stroms aus eigenen Erzeugungsanlagen

Alles aus einer Hand

Direktvermarktung und Strombelieferung aus einem hause inkl. erstklassiger Kundenservice

Beitrag zum Klimaschutz

CO₂-Reduktion & Förderung lokaler Energieautarkie

Risiko-Vermeidung

Business Energy Sharing sichert stabile Preise. Eingespeiste Strommengen müssen nicht zu Zeiten negativer Börsenpreise vermarktet werden

Kein Aufwand

Technische, kaufmännische und Energiewirtschaftliche Abwicklung aus einer Hand

Voraussetzungen

Stromvermarktung & Belieferung erfolgt durch WeShareEnergy

Energie liefern viele – wir teilen sie.
Einfach, gemeinsam, wegweisend.

Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit



Marius Lormann
marius@weshareenergy.de
01520 978 6844